

## これから就職される皆様に

201804

自分自身は何の為に働くのか、明快な答えをお持ちですか？今一度、自問自答してみてください。まず自分を知ることが大切です。適正や、興味の持てる事柄、それを深掘してみたいと思える心。そして、その答えが、我々の仕事を通じて理解できる方々に応募してほしいと、考えています。

私たちの会社は、一言で申し上げますと、製品を仕入れ、会社法人に卸し売りを行う普通の中小企業です。しかし、一言では申し上げられないほど普通の会社には無い、**魅力**に満ち溢れていると自負しています。

企業理念は、販売を通じて「仕入れ会社」「自社」「販売取引会社」三位一体、常に感謝の意を以って、共に利益を享受できること。**企業は社会に役立つために存在**します。あなたには役立つための一員となる使命があるのです。そして成果には報酬で応える給与体系があります。販売ノルマは一切ありません。

取引先の企業は我々の姿勢を映す鏡と考えています。「嫌な取引先は存在しない？」それは代表が創業当時の持論で推進していることでもあります。「嫌な取引先には訪問しない！」「それでは売り上げが落ちてしまうのでは？」と、心配になるのも当然ですが、私たちが良いと思われる得意先への訪問頻度を上げることで、十分な成果を上げることが出来るのです。前年実績比、実質伸長25%以上（2016/2017同期比較）を達成しました。

企業は人です。どんなに素晴らしいシステムが完成しようとも、最後は人の力で会社は機能すると信じています。ですから、**基本的なところから丁寧に人材を養成**し、人と会社が共に成長して参ります。困難な局面でも志を失うことなく、チームで考え最善の方法で最後までやり遂げ、社長と同じ心意気で判断できる社員を育てたいと考えています。また、システムもオリジナルで最適性を優先し、専属エンジニアによる日々の変化に沿った進化と発展と遂げています。

我々のメインユーザーは全国に有するフォークリフト、建設機械、農業機械の販売と整備を行っているメーカーディーラーです。危険が伴う現場に於いて、装着することで危険から回避される安全関連製品、使用いただく事で省コストに結び付くケミカル製品、その他弊社オリジナル製品の訪問PRと現場のヒヤリングから製品の開発に反映させます。より良い製品の提案、再販により利益を確保することに**感謝され、安定と継続性**の高い仕事です。全国展開していることから、IUターン就職も可能です。

受注方法は、直接対面、電話、FAXにて受けていますが、近年はwebオンラインでの受注方法に注力しています。製品の納入方法はメーカー、仕入れ元から直送、もしくは弊社から発送します。また、ご購入いただいた製品の代金は全て振り込みにて回収され、金銭の授受リスク業務はありません。

急ぎ、我が社のポリシーと業務内容を説明申し上げましたが、断片的にも伝わりましたでしょうか。少人数であることで代表との意見交換が容易く行えることを利点と捉え、業務の拡張性、将来性を見据えた時に面白い企業であると思えるのです。今も大切ですが、将来定年を迎えられるまで、あなたの可能性を伸ばし、小さい企業だから出来る事を真つすぐに続けて**人生を謳歌できる会社を目指**して参ります。

株式会社三栄商販 代表取締役社長 三橋 栄

#### 【企業プロフィール】

- ・創業1997年
- ・総員数：5名＝社長58歳 役員59歳 事務員33歳 営業員34歳、30歳
- ・販売実績額：15,000万円（年商）資本金300万円
- ・取引先：東証一部上場会社、及び関連会社が90%以上

トヨタL&F全国各社（豊田自動織機関連会社）三菱ロジスネクスト全国各社、ロジスネクストユニキャリア（三菱重工業関連会社）コマツリフト（小松製作所関連会社）住友ナコフォークリフト（住友重工業関連会社）日立建機日本（日立製作所関連企業）その他

- ・給与待遇：高卒・大学卒22才、基本給167,000+営業手当30,000+通信手当3,000

※入社1年後から実績給を付与します。各種保険完備（入社3年～退職金制度加入）

実例／700万以上（入社7年目34歳、営業リーダー）賞与年2回含む

実例／600万円以上（入社6年目30歳、営業）賞与年2回含む

・就業時間／08：45～18：00（75分休憩）休日／97日+9.75日（土曜日出勤時間26日3時間を日割り削減日数換算）地方への同行による出張営業あり。

- ・年間休日106.75日+有給